



1日で学ぶ！—「部下や学生が動かないときの聞き方と話し方とは何か？」

「コミュニケーション & ファシリテーション」の基本講座

- ◆いくら言っても、相手は変わらないのはなぜか？
- ◆ほめても、叱っても相手は自分の思うように行動してくれないのはなぜか？
- ◆どうしたら、相手はやる気になってくれるのだろうか？

教育現場・職場で、上記のようなことにお困りではありませんか？ そのような時、相手の人間性や生い立ちに問題があると決めつけたり、あるいは自分の性格に問題があるのかと自分を責めたりする場合もあるかもしれませんが、しかし、これらの困りごとの大部分は、「コミュニケーション」と「ファシリテーション」の手法を学ぶことによって、誰でも解決することができます。

今回は、実践的コミュニケーションのスキルを体得できるように、「アクティブ・ラーニング」によるワークショップを行います。心を繋ぐゲーム手法などを取り入れて行いますので、楽しく学べ、翌日からは、教育現場、職場で得たスキルを活かすことで、より嬉しい変化を感じていただけます。

【ワークショップ内容】（初心者歓迎）

- 1) 行動を引き出すコミュニケーションとは？
- 2) 相手が自発的に動く肯定的な問いかけとは？
- 3) 信頼関係とやる気を引き出す聞き方とは？

【講師】 大石加奈子 准教授 博士（学術）

東北工業大学ライフデザイン学部経営コミュニケーション学科准教授
神戸大学大学院総合人間科学研究科博士課程コミュニケーション科学専攻修了
(一財)生涯学習開発財団認定コーチ 【WEB】 <http://oishikanako.com/>
大学、高専、企業等でコミュニケーション講演多数の経験があり、人気講師。
著書「エンジニアリング・ファシリテーション」(森北出版 2011.10) 2012年



【講習費】 特別価格 **3,000 円**（資料・会場・講師代）

【日時】 2017年 **1月28日**（土）13:30~17時

【開催場所】 仙台 アエル5階 情報・産業プラザ/情報化研修室

※申し込みの最終締め切り **1月27日（金）**【※先着限定 10名様】

【申込】: <https://goo.gl/0RbWqi>

★その他の「イベント情報」: <http://www.coaching-psych.com/>（定期的開催）



【主催】: 日本コーチング心理学協会 *Japan Coaching Psychology Center*

【お問い合わせ】 事務局: info.coaching.psychology@gmail.com 080-1127-3088